



Una vera **ESCo** italiana



www.geet.it

**IL GIUSTO PARTNER
PER REALIZZARE OGNI
OBIETTIVO DI RISPARMIO
ENERGETICO**



LA NOSTRA MISSION

GEETIT supporta i propri clienti nell'individuazione di obiettivi di risparmio e miglioramento. Realizza con essi soluzioni evolute per la gestione dell'energia.

GEETIT rappresenta una realtà in grado di proporre alle aziende tutta la gamma di servizi per ogni intervento di efficientamento energetico. Orientare il cliente verso soluzioni che permettano di ridurre i costi e rendere più efficiente la gestione dell'energia, è l'obiettivo che muove l'attività di **GEETIT SRL dal 2005**. Per farlo, opera in qualità di **ESCO (Energy Service Company)** certificata **UNI CEI EN 11.352:2010**.

Essere clienti GEETIT vuol dire: Avvalersi della costante innovazione tecnologica garantita dai marchi trattati dal **Gruppo Termal**, di cui GEETIT fa parte. Poter contare sull'esperienza acquisita sul campo dai propri fondatori nell'ottimizzazione di impianti energivori e sulla capacità di gestire la complessità normativa di un mercato emergente.

Operare in modalità ESCo significa finanziare direttamente gli interventi oggetto di risparmio, individuati in fase di analisi, seguendo in autonomia tutte le fasi di processo:

- progettazione
- fornitura dei prodotti
- realizzazione e gestione degli impianti.



COS'È UNA ESCo

Una **ESCO (Energy Service Company)** condivide con il cliente i vantaggi generati dall'efficienza prodotta e permette la certificazione dei risparmi attraverso l'ottenimento dei titoli di efficienza energetica (certificati bianchi).

Insieme al cliente, **GEETIT** è in grado di individuare gli strumenti finanziari per la realizzazione degli interventi di efficienza energetica e di assumere su di sé l'onere totale dell'iniziativa, liberando il cliente finale da ogni spesa organizzativa e di investimento.



LE FASI DEL METODO GEETIT



DIAGNOSI / AUDIT

- Diagnosi energetiche.
- Verifiche degli impianti e strutture nel rispetto della normativa vigente.
- Elaborazione di studi di Fattibilità.
- Individuazione dei potenziali di efficienza energetica.



VALUTAZIONE INTERVENTI /BENEFICI

- Analisi dei rischi.
- Valutazione degli scenari di miglioramento.
- Scelta dell'investimento in relazione al livello di efficienza.



FINANZIAMENTO, REALIZZAZIONE PROGETTO

- Finanziamento degli interventi.
- Gestione degli incentivi, bandi, finanziamenti pubblici.
- Acquisto e fornitura di energia, per erogazione di servizi.
- Monitoraggio del sistema di domanda e consumo di energia.

Scegliere **GEETIT** come ESCo significa, per il cliente, avere vantaggi tangibili e misurabili.



Riduzione
dei consumi



Gestione
delle risorse



Efficienza delle
tecnologie



Riduzione degli
investimenti diretti



Azienda green che
realizza obiettivi
di efficienza e
risparmio

GLI AMBITI DELLA NOSTRA **ATTIVITÀ**

PRIVATO

- Efficientamento centrali termiche e produzione acqua calda sanitaria su condomini.
- Efficientamento energetico alberghi.

PUBBLICO

- Efficientamento patrimonio edilizio obbligatorio.
- Interventi energetici su centri sportivi.
- Interventi energetici su illuminazione pubblica.
- Efficientamento energetico di ospedali, case di cura.
- Efficientamento edilizia popolare .

INDUSTRIALE

- Efficientamento energetico patrimoni immobiliari industriali e centri commerciali.
- Efficientamento energetico settori produttivi energivori.





CHI SIAMO

GEETIT SRL è tra le prime aziende operanti come **ESCo (Energy Service Company)** in Emilia Romagna. Dal 2005 è specializzata nell'erogazione dei servizi energetici alle imprese.



Le certificazioni conseguite in 10 anni:

ESCo società in grado di prestare servizi energetici secondo lo standard **UNI CEI EN 11.352:2014**. Ente certificatore **TUV Italia**.

Sistema qualità: certificato **UNI ISO 9.001:2008**. Ente certificatore **TUV Italia**

Riconoscimento delle seguenti SOA: **OG9 classe II**; **OS28 classe II**.

Il personale di **GEETIT**, costituito per oltre il 50% da ingegneri dell'ufficio tecnico, segue il processo dall'analisi del problema / opportunità, alla progettazione dell'intervento, all'esecuzione ed alla realizzazione e gestione pluriennale.

In luglio 2015 viene sancita la partnership con **Termal Group**, da oltre 35 anni attivo a livello internazionale nella distribuzione di prodotti per condizionamento, riscaldamento e produzione di acqua calda sanitaria. Una struttura organizzativa che permette alle aziende di creare valore e opportunità finanziarie sul mercato della gestione dell'energia sostenibile.

PERCHÈ SCEGLIERE GEETIT

COMPETENZE

Per intraprendere progetti di sviluppo nel mercato dell'efficiamento energetico, sono necessarie competenze tecniche e normative. **GEETIT** ha risorse focalizzate sulla ricerca e l'aggiornamento continuo nell'ambito normativo.

PRODOTTI

I prodotti a marchio **Mitsubishi Heavy Industries**, **Termal** e **Hokkaido** sono il frutto di ricerca e innovazione tecnologica costante. Obiettivi perseguiti ogni giorno che si traducono nei risultati di eccellenza raggiunti in ogni ambito di applicazione.

DISPONIBILITÀ FINANZIARIE

GEETIT, anche tramite il supporto di primari istituti bancari, ha disponibilità economiche da investire in progetti di realizzazione in modalità **ESCo**.

ASSUNZIONE DEL RISCHIO

GEETIT è in grado di assumere su di sé il rischio tecnologico e finanziario legato al **pay back time**.



ALCUNI DEI NOSTRI CLIENTI



GEETIT SRL società del Gruppo Termal
Via della Salute, 14 | 40132 Bologna | T. 051 41 33 111 | F. 051 051 41 33 112
www.geet.it | segreteria.sede@geet.it

